

DOSSIER



Bied uw geld een hoger rendement op lange termijn



Pluk de vruchten van uw geld

“Geld maakt niet gelukkig, maar het helpt wel!”. En zelfs al hebben veel zekerheden door de crisis een stevige deuk gekregen, de meest doeltreffende manier om rendement te creëren, blijft erin bestaan om uw geld verstandig te beleggen. In de 20 jaar waarin wij de belangen van spaarders en beleggers verdedigen, hebt u als cliënt altijd centraal gestaan in ons model. Door u een **waaier van oplossingen voor te stellen om het rendement van uw geld te optimaliseren**.

In deze brochure ontdekt u enkele denkpistes die wellicht ook u zullen interesseren. De tienduizenden nieuwe cliënten die wij mochten verwelkomen, ook in volle financiële crisis, sterken ons in de overtuiging dat ons model het juiste is. Nadat u voor uw spaargeld al een rendabele oplossing koos, is het moment misschien gekomen om andere **veelbelovende horizonten te verkennen voor uw geld**.

Heel wat beleggers opteerden al voor de **originele benadering van Deutsche Bank België inzake beleggingen**. Waarom zou u dat ook niet doen?



De tijd spaart uw geld niet, tenzij u goed belegt

Is het in volle crisis wel het moment om aan 'beleggingen' te denken? Wij zijn overtuigd van wel. En daar hebben we minstens drie goede redenen voor.

- 1 De spaarrendementen dalen gevoelig.**
- 2 Op langere termijn bestaan er altijd oplossingen die een hoger rendement bieden dan spaargeld.**
- 3 Hoe vroeger u begint te beleggen, hoe meer voordeel u uit het kapitalisatie-effect haalt.**

1. De spaarrendementen dalen gevoelig.

Sparen blijft een hoeksteen voor het beheer van uw geld en het biedt drie belangrijke voordelen: **beschikbaarheid, veiligheid en rendement**. Maar om uw geld op lange termijn te laten aangroeien, bestaan er andere oplossingen die ervoor zorgen dat het **meer opbrengt dan de inflatie**.

De forse daling van de kortetermijnrente, gekoppeld aan een nieuw Koninklijk Besluit m.b.t. de spaarrekening, zorgen ervoor dat de **rendementen van de klassieke spaarboekjes overal dalen**. Terwijl

in augustus 2008 een rendement van 4,25% + 1% geen uitzondering was, is de vergoeding nu teruggevallen tot 2% of 2,5%. Als u bereid bent om een deel van uw geld op langere termijn te beleggen, dan zult u niet alleen een hoger rendement krijgen, maar kunt u dat rendement ook gedurende een langere periode aanhouden.

2. Op langere termijn bestaan er altijd oplossingen die een hoger rendement bieden dan spaargeld.

Het kan ongeloofwaardig klinken in de huidige crisis, maar de historische rendementen van beursbeleggingen over lange periodes (we hebben het dan over 15 jaar en meer) liggen altijd hoger dan die van andere beleggingen. Wel vertonen ze een duidelijk hogere volatiliteit, zoals tal van beleggers de voorbije maanden moesten ondervinden.

U mag een ding niet vergeten: een mirakeloplossing bestaat niet. **Veel producten brengen meer op dan spaargeld, maar het komt erop aan de juiste keuze te maken:**

- ofwel zet u uw geld gedurende lange tijd vast (**u levert in op beschikbaarheid**),
- ofwel aanvaardt u een hoger risico (**u levert in op veiligheid**) om op lange termijn beloond te worden.

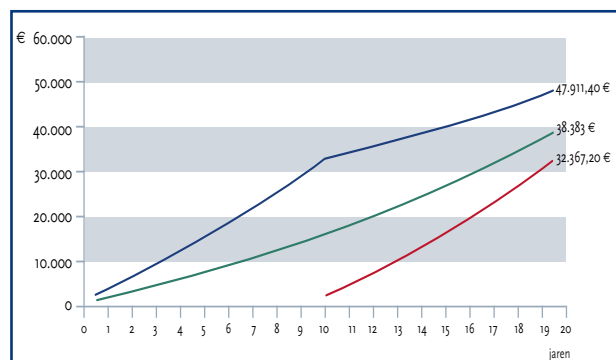




3. Hoe vroeger u begint te beleggen, hoe meer voordeel u uit het kapitalisatie-effect haalt.

Met hetzelfde kapitaal zal wie het vroegst begint met beleggen, zelfs al doet hij dat stapsgewijs, op lange termijn over een groter kapitaal beschikken.

Sprinten heeft geen zin, u kunt beter op tijd vertrekken.



Rode lijn: Jan doet 10 jaar lang niets en belegt dan 10 jaar lang 200 euro per maand.

Groene lijn: Peter belegt 100 euro per maand gedurende 20 jaar.

Blaue lijn: Paul belegt de eerste tien jaar 200 euro per maand en laat daarna zijn kapitaal aangroeien zonder bijkomende stortingen.

In totaal hebben ze elk 24.000 euro belegd tegen een gemiddelde rente van 4%. Maar het resultaat van de grafiek spreekt voor zich: het is nooit te vroeg om te beginnen met beleggen.

Enkele tips voor u gaat beleggen

Voor u de belegging kiest waarvan u morgen de vruchten zult plukken, geven we graag een paar tips.

- 1 Een liquide buffer in spaargeld behouden.
- 2 Uzelf beter leren kennen.
- 3 Diversifiëren, diversifiëren en nog eens diversifiëren.
- 4 De juiste vragen stellen, de risico's juist inschatten, vergelijken.
- 5 Aandacht hebben voor externe risicofactoren.



1. Een liquide buffer in spaargeld behouden.

Sparen betekent: **geld achter de hand houden** voor uw projecten op korte termijn of voor onvoorziene uitgaven. Bij Deutsche Bank blijft de vergoeding op uw spaargeld interessant. Wij stellen namelijk alles in het werk om u **hogere rentevoeten te bieden dan de klassieke spaarboekjes** bij de grote netwerkbanken.

2. Uzelf beter leren kennen om beter te beleggen.

Wat zijn mijn doelstellingen en mijn middelen? Zijn aanvullende inkomsten voor mij belangrijk? Hoeveel kan ik beleggen en over welke periode? Hoe sta ik tegenover risico's?

Surf naar www.deutschebank.be/mijnprofiel, doe daar de korte, praktische test en ontdek welk beleggerstype in u schuilt.

3. Diversifiëren, diversifiëren en nog eens diversifiëren.

Dat zou de fundamentele regel moeten zijn voor elke belegger. Niemand kan altijd op het juiste moment instappen in de juiste belegging. Daarom is diversificatie cruciaal, zowel voor het **type product, als voor de looptijd van de belegging of voor het instapmoment**. Zo is het bijvoorbeeld voorzichtiger om te kiezen voor een aandelenfonds dan voor een individueel aandeel.

Of om uw kapitaal te spreiden over obligaties met verschillende looptijden.

4. De juiste vragen stellen, de risico's juist inschatten, vergelijken.

De aankoop van een belegging kan vergeleken worden met de aankoop van om het even welk product. En zoals de volkswijsheid zegt, het is niet al goud wat er blinkt. Wees op uw hoede voor de schone schijn (bijvoorbeeld: een belegging die een rente biedt van 7% over 3 jaar terwijl de marktrente op 3 jaar slechts 2,50% bedraagt, moet u argwanend maken).

Toets de argumenten van uw bankier aan **objectieve criteria**. Bijvoorbeeld de 'ratings' die door ratingagentschappen aan de emittenten van obligaties toegekend worden of de klasseringen die opgesteld worden voor beleggingsfondsen.

5. Aandacht hebben voor externe risicofactoren.

Om een belegging naar waarde te schatten, moet u ook rekening houden met externe factoren zoals de **roerende voorheffing of munt-schommelingen**. Wij bevelen aan om voorrang te geven aan de euro: de recente koersschommelingen van munten zoals de dollar, het pond of de IJslandse kroon waren nadelig voor heel wat beleggers.



Welke beleggingen vindt u bij Deutsche Bank?

Bij Deutsche Bank doet u een beroep op echte **specialisten in sparen en beleggen**. Wij maakten vooraf een selectie van de productcategorieën die een antwoord bieden op de meeste behoeften en doelstellingen van onze cliëntenbeleggers.

Sparen

U bent al vertrouwd met onze oplossingen, waaronder de **db Intensiv Plus** spaarrekening en de nieuwe online rekening **db E-saving account**, die tot de meest rendabele gedefiscaliseerde spaarrekeningen op de markt behoren.

Spaarproducten in de vorm van verzekeringen (Tak 21)

Dit zijn levensverzekeringen die niet aan een beleggingsfonds verbonden zijn en dus een gewaarborgd minimumrendement bieden. Het is een ideale belegging voor voorzichtige en defensieve beleggers: een veilige, rendabele en fiscaal voordelige oplossing op langere termijn (8 jaar).

Obligatieproducten

Een obligatie is een verhandelbare titel van schuldvordering. Ze vertegenwoordigt een fractie van een lening die uitgeschreven wordt door een privé-onderneming, een overheidsorgaan of een staat.

De veiligste obligatieproducten zijn kasbons (uitgegeven door een bank) en staatsbons (uitgegeven door de Belgische staat) in euro. U kiest de looptijd, u loopt geen enkel muntrisiko, de jaarlijkse rentevoet ligt van bij de start vast en de emittent garandeert uw kapitaal op vervalddag.

Obligaties van privé-ondernemingen bieden doorgaans een aantrekkelijker rendement. Deutsche Bank biedt u een zeer ruime keuze en selecteert zelf de obligaties die **de beste verhouding bieden tussen de kwaliteit van de emittent, het aangeboden rendement en de uitgifteprijs**.

Beleggingsfondsen

Beleggingsfondsen worden ook Instellingen voor Collectieve Beleggingen (ICB's) genoemd. Fondsen beleggen meestal in enkele tientallen of zelfs enkele honderden verschillende aandelen, obligaties of een combinatie van beide. Door een deelbewijs van een fonds te kopen, **diversificeert u in een keer uw beleggingen en spreidt u dus de risico's**.





De specialisten van Deutsche Bank stellen in alle onpartijdigheid **een lijst op van de beste fondsen**, die ze selecteren aan de hand van verschillende criteria, waaronder de stabiliteit en de kwaliteit van de prestaties op lange termijn

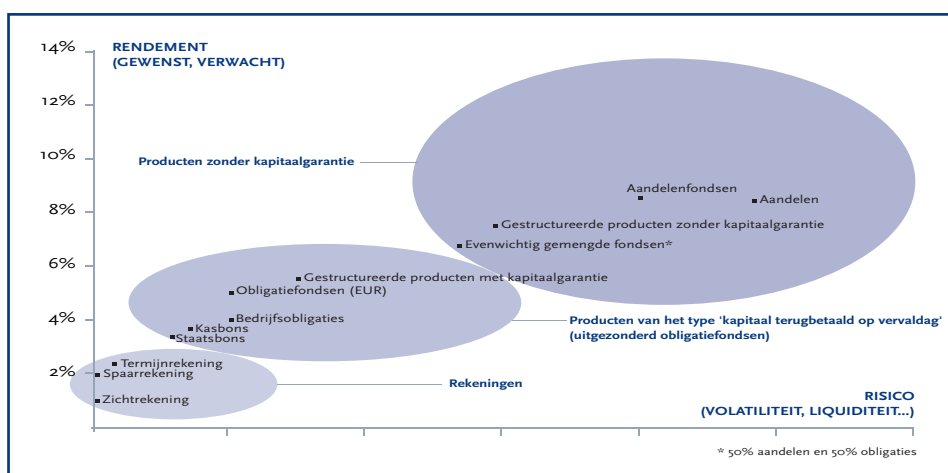
En met dank aan wat wij **'geprogrammeerde beleggingen'** noemen, kunt u vanaf 100 euro per maand stapsgewijs in een fonds beleggen. De ideale manier om in uw eigen tempo een kapitaal op te bouwen en de risico's ook in de tijd te spreiden.

Gestructureerde producten

Als verdeler van financiële producten bieden wij u toegang tot een waaier van **'gestructureerde producten'** waaruit u uw keuze kunt maken overeenkomstig uw profiel. Er zijn formules met gewaarborgd kapitaal op vervalddag voor defensieve beleggers en producten zonder kapitaalbescherming (of met een gedeeltelijke bescherming) voor de meest dynamische beleggers die op zoek zijn naar een groter rendementspotentieel.

Aandelen

Een aandeel vertegenwoordigt een deel van het eigen vermogen van een onderneming wanneer ze als een naamloze vennootschap opgericht wordt. De houder deelt ten volle in het risico van de onderneming: geen dividend als de onderneming het slecht doet. Op dit terrein **beveelt Deutsche Bank de grootste voorzichtigheid** aan en pleit ze in haar advies niet voor individuele aandelen, maar veeleer voor aandelenfondsen. Doorgewinterde beleggers kunnen hun **beursorders tegen een voordelig tarief doorgeven via Online Banking**, een volwaardig platform voor online beursbeleggingen.





Waarom geld laten rijpen bij Deutsche Bank?

Rendement: ja. Nutteloze kosten: neen.

Voor beleggingen kiezen wij voor een **optimaal rendement, zonder nutteloze kosten**. Net zoals u dat gewoon bent voor uw spaar -en zichtrekening. Oordeelt u zelf maar:

- 0% instapkosten op meer dan 1.600 fondsen;
- 8 euro per beursorder via internet (max. 5.000 euro op Euronext);
- laag makelaarsloon op obligaties (0,50% met een minimum van 20 euro voor aankopen en verkopen buiten de beurs);
- zeer competitief tarief op de effectenrekening (in totaal max. 50 euro per jaar).

De waarden waarmee u al vertrouwd was

Transparantie en toegankelijkheid. Telefonisch, via het internet of via uw adviseur in uw agentschap...

U kiest zelf hoe u van ons informatie en advies wilt ontvangen.

- **Télé-Invest (078 153 154)**: de rechtstreekse lijn naar specialisten in sparen en beleggen.

- **Online Banking** voor het gebruikscomfort en de vlotte toegankelijkheid van uw verrichtingen via het internet, maar ook voor uw beleggingen en om op de hoogte te blijven van de financiële actualiteit.

- Het spreekt voor zich dat deze oplossingen voor bankieren op afstand een aanvulling vormen op de **persoonlijke aanbevelingen die u in uw Financial Center krijgt van uw adviseur**.

ONZE UNIEKE BENADERING OP HET VLAK VAN BELEGGINGEN

Een echte onpartijdige keuze

Bij Deutsche Bank houden we niet van de struisvogel-politiek die erin bestaat u een product te willen verkopen dat eigenlijk niet voor u geschikt is. Integendeel, het gebeurt zelfs vaak dat we gaan kijken bij onze concurrenten om hun beste producten aan u voor te stellen. Die onpartijdige benadering hanteren wij al jaren. Concreet hebt u de **keuze uit beleggingsfondsen van 25 andere financiële instellingen**, zowel Belgische als internationale. Zo kunt u er zeker van zijn dat het voorgestelde fonds uw belangen zal dienen en niet die van uw bank.



Luisterbereid en competent

Een van de belangrijkste redenen om te kiezen voor Deutsche bank als partner voor uw beleggingen is de kwaliteit van onze experts. Het zijn **ervaren specialisten in sparen en beleggen** die geregeld universitaire opleidingsmodules volgen om hun kennis te vervolmaken. Naast hun technische competentie geven ze ook blijk van een grote luisterbereidheid. Hun opdracht: u advies geven dat aangepast is aan uw profiel en dat optimaal bijdraagt tot het rendement van uw geld. Cliëntentevredenheid is overigens een essentieel criterium voor de evaluatie en de vergoeding van onze medewerkers.

Een vertrouwensrelatie

Onze benadering berust op een **duurzame relatie met onze cliënten**. In een moeilijke financiële context willen wij al onze creativiteit aanwenden om oplossingen uit te werken die rekening houden met de specifieke situatie en doelstellingen van elk van onze cliënten.

Een enkele maatstaf: cliëntentevredenheid

Al 20 jaar bestaat onze ambitie erin om tegelijk een veilig onderkomen én een springplank te bieden voor uw spaargeld en uw beleggingen. In welk opzicht is dat uitzonderlijk? Het betekent dat wij onze

cliënten producten voorstellen die hun belangen dienen en niet de winstmarge van de bank. Voor een bank die cliëntentevredenheid centraal plaatst, is dat een kwestie van respect.

Tijd is geld

Wacht niet langer en laat u niet afschrikken door het sombere klimaat. Er bestaan nog zekerheden voor beleggers, op voorwaarde dat ze de juiste keuzes maken. Dat betekent: inspelen op opportuniteiten. En die zullen wij u voorstellen als we denken dat ze bij uw beleggersprofiel aansluiten. Wij staan graag tot uw beschikking om erover te praten.

*Ga alvast naar
www.deutschebank.be/mijnprofiel,
doe daar de korte, praktische
test en ontdek welk beleggerstype in u schuilt.*

*Contacteer een van onze specialisten op het
nummer 078 155 255. Zij kunnen,
indien u dat wenst en wanneer het u schikt,
een afspraak voor u maken in uw
Financial Center.*

